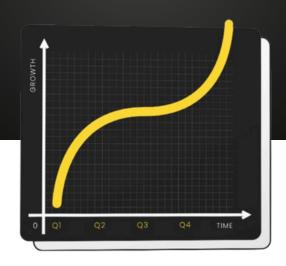


Caso studio Ω Rifo

PERFORMANCE SOSTENIBILI

831% di ROAS con Google Ads (Caso Studio Ufficiale Google)



UN CASO REALE DI CRESCITA CONTROLLATA,
GRAZIE A STRATEGIA E DATI



Il marketing, da solo, non basta più.

Se stai leggendo questo caso studio è probabile sia anche tu della stessa opinione e che stai cercando un cambiamento.

In Webgas costruiamo architetture di crescita scalabili, profittevoli e guidate dai dati. Non gestiamo campagne. Progettiamo un motore che lavora ogni giorno al fianco del tuo business.



Antonio Tresca
CEO & Co-Founder

Giovanni Tresca CMO & Co-Founder



INDICE

- 1. Introduzione
- 2. Le tappe del successo
 - Setting iniziale e test
 - Espansione internazionale
- 3. Risultati
- 4. Riconoscimento ufficiale da Google
- 5. Riflessioni finali



Introduzione

Rifò Lab

Rifò è un brand toscano di moda circolare che produce capi e accessori rigenerati da fibre tessili riciclate lana, cashmere, cotone.

L'obiettivo del brand è chiaro: **rendere la moda più sostenibile, partendo dal territorio fino ad espandersi all'estero.**

Dopo una fase di crescita organica, Rifò si è trovata davanti a una nuova sfida: **trasformare un progetto etico in un modello scalabile,** capace di competere anche sui mercati internazionali.

Le difficoltà principali:

- Crescente competitività del settore fashion online.
- Comunicazione valoriale difficile da tradurre in performance digitali.
- Necessità di misurare l'impatto e l'efficacia delle campagne.
- Espansione estera con risorse limitate e mercati poco conosciuti.

Con Webgas.net, Rifò ha avviato un percorso di digitalizzazione strategica, costruendo un motore di crescita capace di sostenere i valori del brand e tradurli in risultati misurabili.





Le tappe del successo

Setting iniziale e test



Se il tuo fatturato è stabile ma non cresce come dovrebbe, ti aiutiamo a sbloccare il prossimo livello.

Setting iniziale e test

Per Rifò abbiamo costruito una strategia digitale integrata in grado di, non solo vendere prodotti, ma raccontare un brand con un'anima, valorizzando la coerenza tra la missione etica di Rifò e i canali digitali più performanti.

- ✓ Campagne Google Search per intercettare chi già cercava termini come "cashmere riciclato" o "abbigliamento sostenibile".
- ✓ Campagne Performance Max per ampliare la copertura, sfruttando l'automazione di Google e i dati comportamentali.
- √ Campagne Shopping e Display per valorizzare i prodotti
 e raccontare la filosofia del brand.

I primi risultati ci hanno confermato la bontà dell'approccio: un ROAS in crescita costante e un pubblico sempre più fidelizzato.



Espansione internazionale

Con una base solida e dati concreti dal mercato italiano, abbiamo iniziato a **scalare il modello** nei mercati europei più sensibili ai temi ambientali.

Il nostro obiettivo era ambizioso: esportare il messaggio di Rifò **senza snaturarlo**, mantenendo coerenza e autenticità.

✓ Abbiamo condotto un'analisi per identificare i Paesi più recettivi (Germania, Austria, Paesi Bassi, Belgio, Regno Unito, Irlanda e Svizzera) e studiato le differenze linguistiche e culturali.

Ogni mercato è stato localizzato:

- Linguisticamente, con annunci tradotti e adattati al tono locale;
- Emotivamente, valorizzando i valori più vicini a ciascun pubblico (es. qualità artigianale per i tedeschi, sostenibilità ambientale per i Paesi Bassi).

Espansione internazionale

- ✓ Abbiamo mantenuto la sinergia tra Search e Performance Max, così da garantire copertura in tutte le fasi del funnel:
 - o Search per gli utenti in fase di ricerca attiva;
 - Performance Max per ampliare la reach e testare nuove audience affini;
 - Display e Shopping per consolidare la visibilità e stimolare le conversioni.











Risultati



Se il tuo fatturato è stabile ma non cresce come dovrebbe, ti aiutiamo a sbloccare il prossimo livello.

I risultati Numerici

- ➤ +831% di ritorno sull'investimento pubblicitario (ROAS) entro dicembre 2022.
- Nei mercati esteri, +422% di ROAS, con un forte incremento delle conversioni.
- In Italia, la crescita è stata ancora più significativa, con punte fino a +980% di ROAS.
- Oggi il brand è riconosciuto come un punto di riferimento nella moda circolare.
- La community è cresciuta, con clienti che si identificano nei valori di rispetto e consapevolezza.
- La comunicazione digitale è diventata parte integrante del loro modello di crescita.
- In altre parole: la sostenibilità è diventata anche un motore di business



Riconoscimento ufficiale da Google



Se il tuo fatturato è stabile ma non cresce come dovrebbe, ti aiutiamo a sbloccare il prossimo livello.

Riconoscimento ufficiale da Google

Grazie ai risultati ottenuti dalle performance delle campagne — con un ritorno sull'investimento tra i più alti del settore moda sostenibile — il team Google, ha deciso di pubblicare la nostra storia come case study ufficiale sulla propria piattaforma Business.







Riconoscimento ufficiale da Google

FONTI:

Ad Library

facebook.com



Rifò - Google Ads

Google Ads ti aiuta a realizzare i tuoi obiettivi di marketing. Scopri in che modo Rifò ha incrementato le vendite e ottenuto un ROAS oltre l'800% con Google Ads.

G Google Business / Aug 28, 2023



- https://business.google.com/it/resources/success-stories/rifo/
- https://www.ansa.it/campania/notizie/2023/08/03/rifo-diventa-caso-studio-per-google-ads-grazie-a-webgas.net_f3b1250a-4845-49a7-8685-c2dba44904b0.html
- https://www.facebook.com/ads/library/?id=4186924754875528



Riflessioni finali



Se il tuo fatturato è stabile ma non cresce come dovrebbe, ti aiutiamo a sbloccare il prossimo livello.

CONSIDERAZIONI

Riflessioni Finali

Con il supporto di Webgas.net, il brand ha trasformato il proprio impatto in un sistema di crescita scalabile, capace di misurare e amplificare il valore generato.

Pianificazione strategica, esecuzione data-driven e crescita internazionale.

Webgas.net ha accompagnato Rifò in ogni fase del percorso: dalla definizione degli obiettivi fino all'ottimizzazione continua delle performance, garantendo risultati concreti e sostenibili nel tempo.



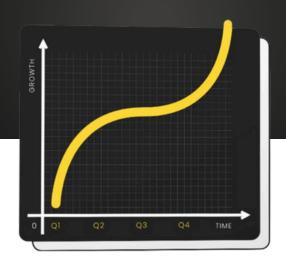
Niccolò Cipriani Founder @RifòLab

"Il supporto che
WebGas.net ci ha fornito
è prezioso. Un aiuto
costante che spesso va
oltre all'impostazione
delle campagne adv, ma
abbraccia tutti i piani del
marketing."



Vuoi scalare anche tu il tuo eCommerce in modo prevedibile e profittevole?

Scrivici per una sessione strategica Gratuita.



PRENOTA ORA LA TUA SESSIONE STRATEGICA

